

Geschäftspräsentation

30 Minuten



Termin maximal 30 min
Aufbau
5 min Small Talk
10 min Produkt
15 min Geschäft

Vorbereitung:
Primäres Ziel Markenpartner finden
Zweites Ziel Kunden gewinnen
Hohe Energie
Status bewußt machen

Small Talk - 5 Minuten



Small Talk: Beziehung aufbauen.

Kurz was von dir erzählen:

Ich habe einzigartige Patches, und ich suche Leute die mehr verdienen aber dafür weniger arbeiten möchten

Danach: Für den anderen interessieren.

Gut zuhören. Bedarf erfragen.

Pfeile für Köcher sammeln.

5 Bedürfnisse abfragen:

Gesundheit

Geld

Zeitliche Freiheit

Beitrag leisten

Gemeinschaft

Produktvorstellung - 10 Minuten



Bei Produkten nur die Vorteile der Produkte sagen.

Nicht Produkt erklären. Nur die Benefits nennen, die der Klient vorher im Gespräch erwähnt hat.

Also gut zuhören und Bedarf ermitteln.

Und noch ein Testimonial von euch erzählen!

Anstatt Aeon, besser sagen Produkt, dass entstressst und Dich ruhiger im Beruf und Alltag macht.

Anstatt Energy Enhancer – Mehr Energie in Arbeit und Freizeit haben

Gechäftsvoerstellung 15 min

Übergang zum Geschäft.

Lieber Klient. Wie du siehst bin ich restlos von Produkten begeistert. Als ich von der Geschäftschance zum ersten Mal gehört habe, habe ich nur ein Bedenken gehabt:

Ich möchte nichts verkaufen und auch nicht hunderte Menschen auf das Produkt ansprechen müssen.

Und das brauchst du auch gar nicht!

Es wäre doch gelacht wenn du nicht 5 Menschen kennst die auch entspannter schlafen, schmerzfrei oder jünger sein möchten.

Ich habe doch dir gesagt, dass ich Leute suche, die mehr verdienen und dafür weniger arbeiten möchten. Und genau das habe ich erreicht.

Wir haben mit den Produkten absolute Alleinstellung, jeder braucht die Produkte, und eine Einkommensmöglichkeit die dich sicherlich komplett umhauen wird.

3 wichtige Motive:

1. Die Patches refinanzieren
2. 500€ extra im Monat verdienen
3. Finanzielle Unabhängigkeit

Die 5 Einkommensmöglichkeiten

1. Handelsspanne bis zu 70 € pro Packung

Einkaufspreis/ Partnerpreis ab 45,-€ bis 55,-€ bzw 90- 110€ (X39/X49)
Verkaufspreis 70 € - 80 € bzw 140 -160€ (X39/X49)



2. Registrierungs-Bonus

Silber = 48 € Gold = 96 € Platin = 142 € Diamant= 190€

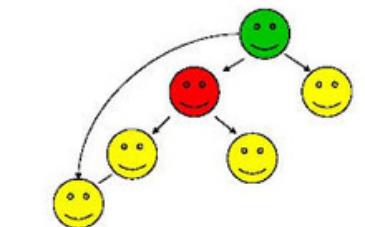
3. Spillover-Cycle-Bonus

Ihr Sponsor (grün/ oberster Smily) hat auch nur zwei Beine und deshalb sponsert er

seinen nächsten Partner unter Ihren Partner oder unter sein anderes Bein.

Punkte aus unendlicher Tiefe aus dem System:

Starkes Bein je 660 Punkte/ schwaches Bein je 330 Punkte ergibt eine Auszahlung von je 48 €
Maximale Auszahlung: 23 750 € pro Woche



4. Matching Bonus

1. Ebene (von Ihnen registrierter Vertriebspartner) = 25 % von den Cycles
2. Ebene (von Ihrer 1.Generation registrierte Vertriebspartener) = 20 % von den Cycles
3. Ebene (von Ihrer 2. Generation registrierte Vertriebspartener) = 20 % von den Cycles

5. Diamant Fast-Start-Bonus

Die ersten 90 Tage nach Registrierung gilt: Silber = 48 € Gold = 96 € Platinum = 285 € Diamant = 475 €
Wenn Sie innerhalb der ersten 90 Tage drei Diamanten einschreiben, dann ist Ihr Diamantpaket bezahlt.

Abschlussfrage:

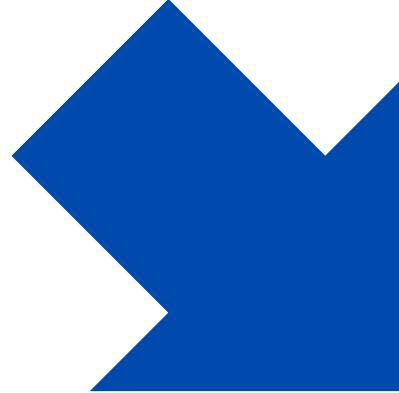
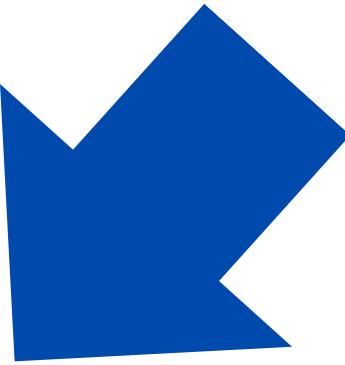
Was hat dir bisher am besten von dem Ganzen gefallen?

Danach nichts sagen. Ruhe: Warten bis er antwortet.

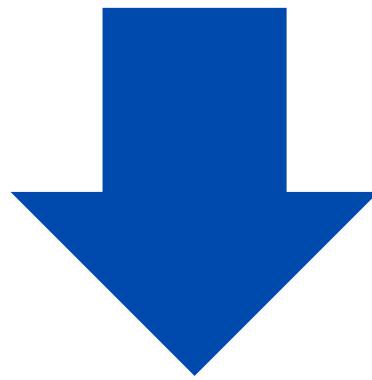
Die erste Antwort kommt aus den Emotionen!



Antwort:

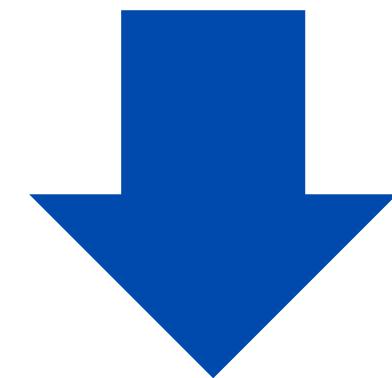


Produkt



Einladen zu KuE
Montag Zoom 19:30
www.x39licht.de
ENDE!

Produkt und
Business



Es geht weiter...
Noch paar
Fragen:

Mögliche Einwände:
Keine Zeit
Kein Geld

A) Beruf? Wie lange schon?

B) Warum interessierst du dich gerade jetzt für einen Nebenjob?

Was erwartest du von Lifewave?

Was wünschst du dir von einem Nebenjob?

C) Wichtig: Frage und Antwort im Fluss halten.

“Was noch?” Solange bis nichts mehr kommt



D) Welche Herausforderungen hast du gerade im Hauptjob?

Welche sind die drei Bereiche, in denen du etwas verändern möchtest?

Beispielsatz was man nach Antwort direkt sagen könnte: Unsere Brand Partner sagen, dass sie sich jetzt mehr leisten können.

E) Bei ungenauen Antworten alles hinterfragen: Was verstehst du unter... mehr Geld verdienen?

Was meinst du mit ... du möchtest mehr zeitliche Flexibilität haben?

F) Prio Frage: Welcher der genannten Punkte ist dir am wichtigsten?

G) Warum ist dir das am wichtigsten?



H)

Entweder Negativkonsequenz:

Wie würde es sich auf dich und deine Familie auswirken wenn du nicht mehr Geld dazu verdienen würdest?

Oder Positivkonsequenz:

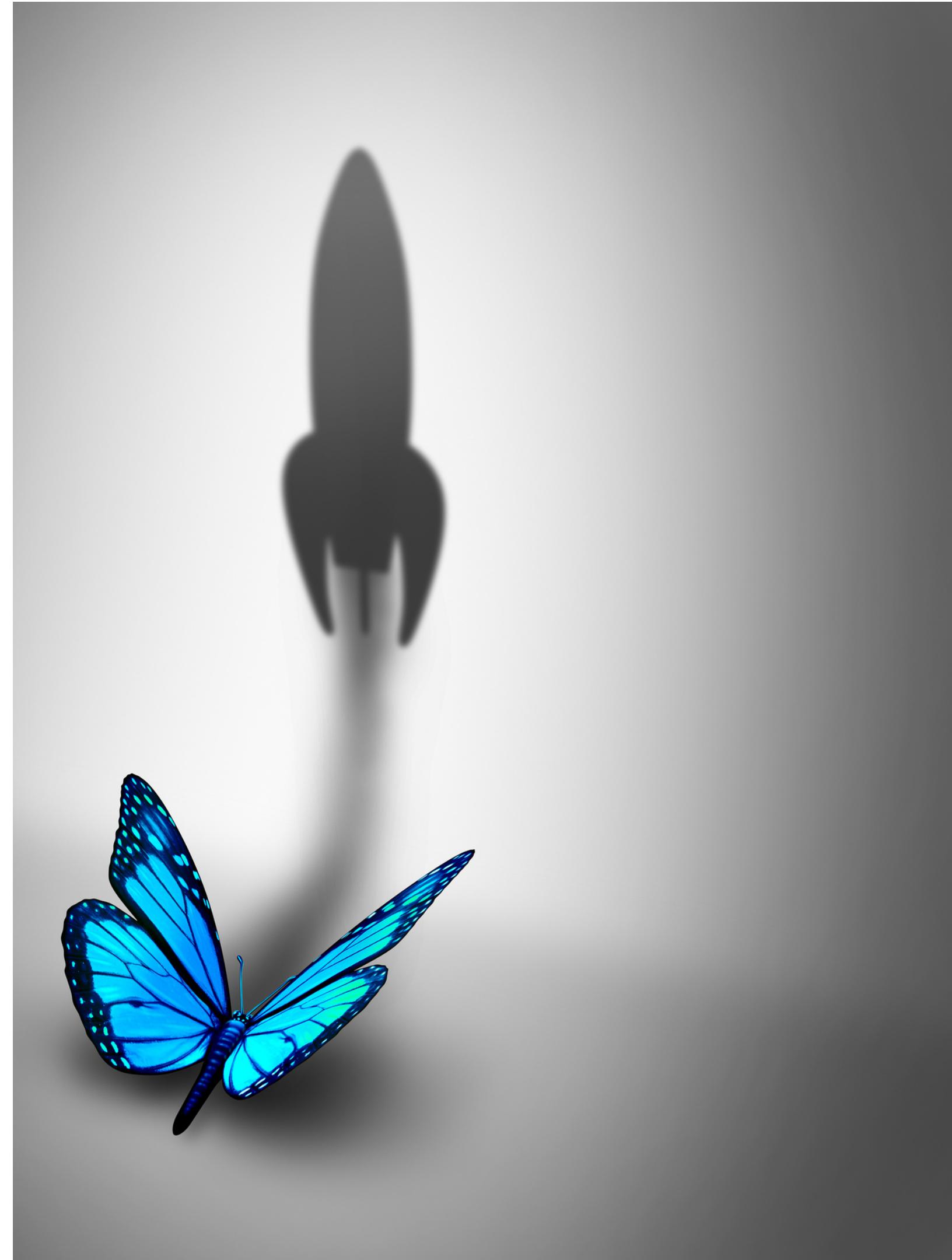
Wie würde sich dein Leben ändern wenn du für dich und deine Familie mehr Zeit hättest?

I) Zusammenfassung:

K) Testabschluss:

Wenn das alles gegeben ist, würdest du dann sofort starten?

Auf einer Skala von 0 bis 100%.



L) Mit dem X39 kannst du ganz einfach starten. Das aktiviert Stammzellen, ist einfach zu handhaben und umfasst jede Zielgruppe. Jeder braucht es.

Das bedeutet für dich ... (Wünsche erwähnen)

M) Abschluss: Alles was wir noch tun müssen ist dich als Markenpartner zu registrieren.

