

Lifewave Leitfaden

Es gibt drei verschiedene Möglichkeiten mit Lifewave.

1. Du gehst über den Button „**Kaufen**“ auf der Seite die dir dein Lifewave Berater gegeben hat. Da kaufst du als Endkunde die Pflaster ein und hast bei der ersten Bestellung drei Monate Rückgabegarantie. Du zahlst den normalen Endkundenpreis.
2. Du „**registrierst**“ dich über die Seite die dir dein Lifewave Berater gegeben hat. Dann bist du Händler und darfst, bzw. sollst die Pflaster zum Verkaufspreis verkaufen. Dies beträgt derzeit ein Pflaster 3,-€ mindestens und ein Stammzellenpflaster X39 und X49 jeweils für 6,-€ mindestens. Höher geht immer. Ganze Packung verkaufst du für 80,-€ und/oder 160,-€ die Stammzellenpflaster.

(Stand August 2023) Bei Registrierung hast du 4 Wochen Rückgabegarantie.

Wenn du registriert bist und nur für dich bestellen möchtest, solltest du mindestens einmal im Jahr bestellen weil du sonst als Händler raus fällst.

3. Du „**registrierst**“ dich und möchtest die Pflaster weiter empfehlen. Dann solltest du monatlich bestellen, so dass du keine Punkte verlierst. Du kannst auch ein 3 Monate oder 6 Monate Auferhaltungspaket im Shop bestellen, dann bist du so lange aktiv und verlierst keine Punkte. Punkte entstehen wenn bereits jemand unter dir ist (egal ob von dir registriert oder von deiner Upline.) Das siehst du unter „Ihre neuen Markenpartner oder rechts unter Echtzeitqualifikation „Gesamtes LV und Gesamtes RV“.

Registriere dich über die Seite von deinem Lifewave Berater.

Geh auf „registrieren“ (nicht kaufen, das macht nur der, der Endkunde bleiben möchte). Dann wähle oben links Spracheinstellung: deutsch (Oder eine dir beliebige Sprache). Dann wähle dein Paket aus. Bronze (Zwei Packungen oder 1 x X39/X49) Silber 6 Packungen (X39 und X49 zählen wie zwei andere Packungen), Gold 11 Packungen, Platin 24 Packungen und Diamant 36 Packungen. Dann wähle deine Pflaster aus. Fülle alle Formalitäten aus und bezahle mit Paypal oder Kreditkarte. Danach hast du deine eigene Webseite. Wenn du dich mit deinem Namen registriert hast, dann müsstest du jetzt deinen Namen ersetzen, den dein Berater dir gegeben hat. Bsp.: <https://lifewave.com/DEINNAME> Benutzername ist dann auch dein Name und dein Passwort hast du dir gemerkt. Notfalls frage deinen Berater. Dies ist nun deine Seite worüber deine Kunden einkaufen oder sich registrieren und du meldest dich auch darüber in deinen Shop an.

Was zu tun ist wenn du die Pflaster weiter empfehlen möchtest:

1. Sobald du selber jemanden registrierst, fängst du an Geld zu verdienen und solltest darauf achten, dass du im Wechsel neue Besteller einmal auf das rechte, dann auf das linke Bein schreibst. Dies kannst du in deinem Profil oben rechts bei deinem

Namen tun, da wo du dich auch abmeldest, gehe auf Einstellung ändern. Wenn du ganz runter fährst, kannst du die Einstellung von „Aufbau links auf Aufbau rechts“ verändern. Oder umgekehrt.

2. Wenn du selber jemand neues registrieren möchtest (also Derjenige das nicht selber macht), kannst du ihn auch gezielt über „Organisation,Binäre Baumansicht“ an eine beliebige Stelle deiner Wahl bei einem freien Platz (Plus) setzen. Dies macht man z.B. dann, wenn man jemand bestimmtes in der Downline unterstützen möchte.
3. Wenn du auf beiden Seiten jemanden registriert hast und beide aktiv sind, das siehst du am Bestelldatum oder dem grünen Häckchen in deinem Lifewave Shop unter neuste LeifewavePartner (klicke auf den blauen Button). Da erscheinen alle Markenpartner die von dir oder von jemandem in deiner Upline registriert wurden, dann bekommst du schon die PunkteGelder (Cycle Bonus). Auf der einen Seite (egal welche) müssen 330 Punkte erreicht werden und auf der anderen Seite 660 Punkte. Dann bekommt man 48 €.
4. Wenn du auf jeder Seite zwei aktive hast, dann bist du Manager und wirst in dieser Zeit auch als Manager bezahlt. Vorausgesetzt du hast selber für 110 Punktevolumen monatlich eingekauft. (Auferhaltungspaket für 6 Monate Wartungspaket 3 oder Maintenance Pack 2. (Da steht 110 BV oder 117 BV) Oder du bestellst zwei kleine Auferhaltungspakete für je 6 Monate mit jeweils 55 BV.

Zusammenfassung

1. Ziel sollte anfangs sein, dass auf beiden Beinen etwa mindestens zwei Menschen registriert sind, die am Business interessiert sind und später ausweiten.
2. Sowie auf jeder Seite mindestens einer aktiv ist, bekommt man Punkte 330 und 660 auf dem stärkeren Bein. Dies entspricht 48 €. Irgendwann verdient man hauptsächlich an dem Punktegeld und deswegen ist es wichtig beide Seiten etwa immer wieder möglichst gleichmäßig zu besetzen.
3. Manager wird man, wenn auf jeder Seite mindestens zwei sich mit Silber eingeschrieben haben und aktiv sind. Als Manager wird man auch besser bei Upgrades bezahlt und man bekommt Punktegeld von den Menschen die man unter sich selber eingeschrieben hat. Von den 48,-€ die Derjenige in deiner Downline bekommt, sind das jeweils 12,-€ bei Erreichung von 660 und 330 Punkten.
4. Registrierungsbonus bekommt man immer, auch wenn man selber nicht aktiv ist. Bei Silber 48 €, bei Gold 96,-€. Usw...
5. Es empfiehlt sich den Menschen, die das zweite Mal bestellen zu raten, ein Auferhaltungspaket zu kaufen oder ein Upgrade zu machen. Es ist immer günstiger und du bekommst deine Punkte monatlich und du wirst oder bleibst dadurch Manager. Auferhaltungspakete findest du im Shop und ein Upgrade unter Upgradekits ebenso im Shop. Der Unterschied ist, dass beim Upgrade, was man nur einmalig zu Silber, Gold, Platin und Diamant machen kann, es nur vier Wochen sind bis zur nächsten Bestellung, aber dafür kann man alle Pflaster zusammen auswählen

und es ist günstiger als wenn man einzelne Packungen bestellt. Beim Auferhaltungspaket kann man nur normale Pflaster zusammen bestellen oder die Stammzellenpflaster. Natürlich kann man hinterher immer noch etwas dem Warenkorb hinzufügen.

Bei jedem Upgrade ist man für vier Wochen aktiv. Außer beim Diamant Paket, da sind es 14 Wochen. Die Pakete sind dazu gedacht, dass man an Pflaster besonders günstig ran kommt um sein Geschäft aufzubauen zu können. Während der 14 Wochen mit gekauftem Diamant Paket wird man wie ein Senior Direktor bezahlt. Es lohnt sich da dann in dieser Zeit jemanden auf Platin oder Diamant up zu graden.

Für eine Bronze Einschreibung bekommt man einmalig: 14 €

Für Silber bekommt man einmalig 48,-€

Für Gold bekommt man einmalig 96,-€

Für Platin bekommt man einmalig 288,-€

Für Diamant bekommt man einmalig 480,-€

Ich hoffe, dass die Euro Preise so stimmen, denn diese gibt es erst seit dem 10.07.2023.

Oder man bekommt die Differenz davon, wenn bspw. von Gold auf Platin up gegradet wird.

Anfangs ist es sinnvoll sich eine Liste zu machen, um einen besseren Überblick zu haben.

Die Liste kann folgendes beinhalten: Namen der Registrierten (und von wem sie eingeschrieben wurden, evtl. noch ob sie bei Demjenigen rechts oder links registriert sind) rechts und links, mit Einschreibedatum, Bestelldatum, wann sie Punkte verlieren um sie daran zu erinnern, und ob evtl. monatliche Punkte kommen wegen der Auferhaltungspakete.

Zusätzlich eine Liste über das Guthaben der Kreditkarte, des aktuellen Punktestandes in der Woche rechts und links und von der jeweiligen Kalenderwoche die Einnahmen.

Somit hat man anfangs einen guten Überblick.

Wenn du Hilfe brauchst, frage deinen Berater oder:

Wenn du Hilfe brauchst, kannst du auch auf deutsch dem Customer Service schreiben.

Cusomerserviceeu@lifewave.com

Stand August 2023